



# Moderne Varmer AS

**MODERNE VARME AS** Produserer og selger varmepumper, varmevekslere, stokkskap og komplette energisentraler, til kunder over hele landet. Vi har en portefølje på ca. 145 varmepumper ute hos kunder, fordelt på ca. 50 installasjoner i større offentlige og private bygg.

Selskapet har nettopp gjennomført en større rettet emisjon, fått inn nye eiere, er solid, har store ressurser, og har som ambisjon å vokse sterkt de kommende årene, ved utnyttelse av en unik teknologi og en sterk produkt-portefølje.

Med bakgrunn i dette skal **Moderne Varmer AS** ansette en ny **salgssjef**, lokalisert til **Eid**, og vi søker i denne sammenheng :

## SALGSSJEF

Våre foretrukne kandidater har følgende bakgrunn / profil :

- Du har gjerne relevant teknisk utdanning f.eks. teknisk fagskole/ ingeniør og/eller salgserfaring fra B2B salg og relasjonsbygging.
- Du er en dyktig verbal kommunikator, og forstår viktigheten av relasjonsbygging.
- Du er utadvendt og jobber selvstendig, dog med fokus på samarbeid.
- Du er ansvarsbevisst og har høy kvalitet i arbeidet ditt.
- Du har motiverende drive og humoristisk sans. I tillegg evner du å følge opp på avtaler, prosjekter og prosesser.
- Førerkort klasse B

Lang erfaring innenfor relevante områder som B2B salg/MF, kan kompensere for manglende teknisk utdanning.

Vi tilbyr en utfordrende, selvstendig og attraktiv stilling i et uformelt miljø, som er inne i en spennende utvikling og med ambisjoner om sterk ekspansjon. Med stillingen følger en konkurransedyktig lønnsplan. Det vil selvsagt bli gitt en solid intern opplæringsperiode.

Spørsmål vedrørende stillingen kan rettes til : Bernt Festøy på mobil : 915 62 000 eller styreleder Kjartan Strand, mobil : 4041 4041.

Søknader sendes pr. epost til : [Kjartan@Niprox.no](mailto:Kjartan@Niprox.no), og/eller [bernt@modernevarme.no](mailto:bernt@modernevarme.no), Snaresst, men senest innen 27.03.19.